



Pridajte sa k tímu ADLER a zhodnoťte a rozvíjajte vaše skúsenosti v rodinnej rakúskej firme s globálnym dosahom. Spoločnosť ADLER vyrába materiály pre povrchovú úpravu a ochranu dreva viac ako 80 rokov. Na Slovensku pôsobí už viac ako 25 rokov. Dnes je jednou z popredných európskych firiem vo svojom obore a rozširuje svoju pôsobnosť po celom svete. Primárne dodáva svoje výrobky a riešenia do priemyslu - výrobcov nábytku, parkiet, okien, dverí, drevostavieb, ale i koncovým užívateľom prostredníctvom siete partnerských predajní.

Teraz hľadáme do našej dcérskej spoločnosti so sídlom v Prievidzi nového kolegu/kolegyňu na pozíciu:

vedúci obchodného tímu

Hľadáme skúseného obchodného manažéra, ktorý bude schopný viesť predajnú činnosť v regióne Slovenska, bude súčasťou riadiaceho tímu a pravá ruka konateľa (v ČR).

Spolu s tímom 3-4 obchodných zástupcov bude zodpovedný za získavanie nových klientov a za pokračovanie v rozvoji obchodov u existujúcich zákazníkov. Súčasne bude zodpovedný za rozvoj obchodu s kľúčovými priemyslovými zákazníkmi na Slovensku.

Pracovná pozícia je podriadená konateľovi spoločnosti (v ČR); je spojená s intenzívnym cestovaním po celej SR, občas tiež do centrálnej dcérskej spoločnosti ADLER v rakúskom Tirolsku.

Typické pracovné činnosti:

- Organizácia a vedenie obchodného tímu
- Zodpovednosť za predaj celého portfólia produktov zameraného na drevársky a nábytkársky priemysel.
- Spracovávanie obchodných plánov a stratégie
- Stanovenie jasne merateľných cieľov pre všetky časti procesu predaja
- Stanovenie priorít pre jednotlivé segmenty/klientov
- Definícia požiadaviek pre ostatné oddelenia (technická podpora, logistika, financie), ktoré môžu prispieť k zlepšeniu predajných výkonov.
- Úzka spolupráca a perfektná komunikácia v rámci manažérskeho tímu
- Sledovanie podielu na trhu, tržieb na zákazníka, spokojnosti zákazníkov a lojality
- Mapovanie konkurencie
- Zodpovednosť za prevádzkovú efektivitu, sledovanie vývoja nákladov na predaj a marketing
- Úzka spolupráca s generálnym riaditeľom pri spracovaní stratégií pre rast spoločnosti na relevantných trhoch a tiež voči konkrétnym kľúčovým klientom.

Profil ideálneho kandidáta:

- Prax a skúsenosti v drevospracujúcom priemysle alebo v odbore náterových hmôt
- Preukázateľné obchodné skúsenosti
- Skúsenosti s vedením obchodného tímu
- Charizmatický líder a strategický mysliteľ
- Plynulá znalosť anglického alebo nemeckého jazyka

Čo ponúkame:

- atraktívne finančné ohodnotenie, dôchodkové pripoistenie a ďalšie benefity
- inovatívne prostredie, možnosť sebarealizácie a osobného rastu
- služobné auto aj pre súkromné využitie, moderné vybavenie pre homeoffice
- práca s TOP produktami pod hlavičkou špičkového európskeho výrobcu
- priateľská firemná kultúra v rodinnej zahraničnej spoločnosti
- vzdelávanie a kurzy vrátane zahraničných

Termín nástupu: dohodou

Kontakt: Eva Štulová
tel. +420 606 065 358 | personalistika@adlercesko.cz

ADLER Slovensko s.r.o.
Montážna 3
971 01 Prievidza
www.adler.sk